

Todos publican casos. Nadie en las 24 marcas publica uno mixed-brand con números.

Cohort completo auditado (24 marcas, fuentes primarias) en cuatro frentes: case studies, video y LinkedIn, estrategia de contenido, y PR. Volúmenes SEO medidos en vivo.

Revalidado 9-sep: robots.txt de ECU sigue abierto a crawlers de IA y la fuente de Mesa sigue viva. Alimenta el PowerGen Case Study Playbook; claims per ledger D05.

01

El tier de control prueba con folletos, no con resultados

02

La matriz 24 marcas: solo Mesa y los de energía cuantifican

03

El volumen vive en 3 términos; ECU ya posee uno

04

Cinco brechas dictan el caso de ECU

01 · RESUMEN EJECUTIVO

Los que cuantifican venden energía; los que compiten con Maximus muestran instalaciones sin resultados.

QUÉ ESTÁS VIENDO

Un case study es un testigo en un juicio. Aggreko trae testigos con cifras exactas. ComAp, DSE y DEIF traen testigos que solo dicen "estuve ahí". El jurado (el comprador y el motor de IA) le cree al que trae números.

CUANTIFICAN DE VERDAD

Aggreko (2,107 t CO2, 786,240 litros de fuel, £1M+ en un solo caso) · **VoltaGrid** (\$38M, 28-40% GHG) · **Mesa** (Permian: 36 pozos, 14.5 MW a mitad del costo de turbinas rentadas) · **Trackunit** (agregados 18-25%). Todos venden energía o telemática, no la capa de control.

SPECS SIN RESULTADOS

Cummins (27 MW, 12 gensets) · **Caterpillar** (25+ horas en huracán; el único cuyo caso es del producto de monitoreo) · **Generac** (18 semanas de lead time vs 52) · **Rehiko** (la biblioteca más profunda: microgrids con sus controladores APM adentro) · **ComAp** (5 gensets de 1.2 MW). MW y unidades, jamás ahorro.

CERO PRUEBA DE CLIENTE

DEIF y **DSE** solo cualitativo · **Mecc Alte**, **Relevant**, **Power Field Services**: nada publicado · **Woodward**: app notes de ingeniería. Los pares directos de ECU son los peores cuantificadores del set.

CONFIRMED

El detalle que más importa: el caso más fuerte de ComAp (plataforma petrolera de Uzma) corre **Waukesha y Cummins juntos**, flota mixed-brand real, y lo titulan "flexibilidad". Tienen la historia de ECU y no saben que la tienen.

Fuentes primarias 2-4 sep, revalidadas 9-sep (25 URLs en el registro del skill). mtu: films y editorial, sin biblioteca de casos con cliente.

02 · LA MATRIZ

El cohort completo son 24 y ya está auditado: 7 no tienen prueba de cliente alguna.

Las 9 grandes, cuatro frentes

MARCA	CASE STUDIES	¿NÚMEROS DE RESULTADO?	VIDEO / LINKEDIN ACTIVO	CONTENT STRATEGY	PR 2025-26
ComAp	Sí · "Insights", abiertos	No (MW y unidades)	YouTube demos; poca cara ejecutiva	Academy + knowledge base abierta	InteliGen 1000, contenido pagado data centers
Deep Sea	Sí · sección dedicada (~8)	No (ni quotes)	Playlists de tutoriales	Manuales y training abiertos	DSEG810 (15-jul-26)

MARCA	CASE STUDIES	¿NÚMEROS DE RESULTADO?	VIDEO / LINKEDIN ACTIVO	CONTENT STRATEGY	PR 2025-26
DEIF	Sí · "Cases" dedicada	No (quote sin cifras)	Case-story films + Academy	Knowledge hub, webinars	Premio EUROPGEN iE 250; iE 250 Marine
Cummins	Sí · biblioteca dedicada	Parcial (MW, escala)	Serie episódica "Integrated Power Systems"	Biblioteca masiva de specs	Newsroom intenso; CEO visible
Caterpillar	Sí · casos de Cat Connect	Parcial (horas, % carga)	Canal Cat Electric Power + showcase	Biblioteca por industria	Cat Connect estándar ≤850 kVA
Generac	Sí · PDFs de 2 páginas	Parcial (lead time 18 vs 52 sem)	Canales segmentados	Calculadoras, FAQ enorme	Link Manager (trial gratis); watch G8601
Trackunit	Sí · "Customer Stories" SaaS	Agregados (18-25% mant.)	Keynote anual + CEO en cámara	"Eliminate Downtime" + podcast + Dev Hub	IrisX + MCP (6.5M assets)
Aggreko	Sí · hub por sector	Sí (litros, £, CO2, %)	Explainers por región	"Greener Upgrades" replicado	IPO NYSE; data centers 11% revenue
VoltaGrid	Sí, delgado · 1 por vertical	Sí (\$38M, 28-40% GHG)	Video propio mínimo	Casi todo press-release	\$1B, Oracle 2.3 GW
EKU hoy	NO en power gen	Pendiente de captura	Sin ingeniero en cámara	Docs enjaulados (anti-patrón)	Solo FLANDERS (NV)

Las 15 restantes, auditadas: 4 de 9 sin NINGUNA prueba, y solo Mesa cuantifica

MARCA	TIER	CASE STUDIES: RESULTADO DE LA AUDITORÍA
Kohler / Rehlko	2	Sí, la biblioteca más profunda de estas 9: microgrids con paralelismo (Fort Hays: APM603 + gensets + eólica). Specs, no ROI. Sus controladores APM protagonizan dentro de los casos: la plantilla que el APM804 explotará y que EKU debe superar
Mesa Power Solutions	4	La única de estas 9 con ROI duro: microgrid Permian de 36 pozos, 14.5 MW a mitad del costo previo. ⚠ El rebrand rompió la URL original; la historia vive en prensa de terceros. Lección: la prueba se pudre sin custodia
Basler	1	Sí: 4 casos abiertos, todos de excitación DECS, ninguno de la línea DGC, sin números
Enerflex	4	Parcial: flare-gas-to-power en North Dakota (Waukesha 1,200 kW), specs sin dólares
Power Temp	4	Pequeño: retailer big-box, ~47 centros de distribución, sin cifras de costo
Woodward	1	Thin: app notes de ingeniería (híbrido PV-diésel), sin historias de cliente

MARCA	TIER	CASE STUDIES: RESULTADO DE LA AUDITORÍA
MTU / Rolls-Royce	2	Parcial: films + "Our Stories" + Validation Centers; sin biblioteca de casos con números
Depco · ORBCOMM	5 · 3	Parcial: blog de inventario; casos en blog de nicho reefer
Total Energy Solutions	5	Si: 3 casos frescos en homepage (telecom 18 generadores), números no capturados
Mecc Alte · Relevant · PFS	1 · 4 · 5	Nada publicado: filtro de casos vacío; claims grandes sin una sola historia documentada
Taoglas · UNUM	3	Sin casos: producto dormido; directorios sin reviews
<i>JV Technoton · complete-power player</i>	3 · 4	<i>scheduled · next pull (improbable; sin nombrar por escrito per Brand Voice §4)</i>

Case studies: fuentes primarias 2-4 sep. Video/contenido/PR: barrido de medios 2-sep (Battlecard v1.2). Conclusión del cohort: en 24 marcas, NADIE publica un caso mixed-brand ni de retrofit de controles con números.

03 · KEY TERMS, MEDIDOS

El volumen de los términos de prueba vive en tres; Eku ya posee uno; el framing quedó confirmado como framing.

TÉRMINO	VOL/MES US	CPC / COMP / INTENT	QUIÉN OCUPA EL SERP HOY (MEDIDO EN VIVO)
generator paralleling	390	\$0.62 · HIGH · informacional	Cat #1 (white paper), Generac #2, Power Temp #3. AI Overview activo
generator control panel	260	\$2.87 · HIGH · transaccional	genpowerusa #1, Amazon #3, ABB #6. DEIF NO está en el top 7. AI Overview activo
generator remote monitoring	90	\$20.07 · MEDIUM · comercial	OmniMetrix #1 (claim "ALL brands": rival nuevo fichado), Reddit #2, Generac #3. El CPC más alto del set
engine standby controller	<10	nicho de producto	EKU ya es #1 orgánico, su datasheet #4 y MINExpo #3: posee el término

TÉRMINO	VOL/MES US	CPC / COMP / INTENT	QUIÉN OCUPA EL SERP HOY (MEDIDO EN VIVO)
mission critical power	30	LOW · informacional	Colisión: empresas llamadas "Mission Critical Power" ocupan el SERP
generator fleet management	<10	·	Generac Mobile Link FLEET #1; PulseFleet #7; EKU ausente
uptime · fuel savings · n+1	<10 c/u	·	Uptime Institute, Reddit y Wikipedia ocupan; confirmado: son framing, no páginas propias

reliability / uptime / 24-7

remote monitoring

fuel savings

paralleling / load sharing

mission critical

emissions reduction

redundancy N+1

scalability

seamless integration / single supplier

proven performance

TÉRMINOS DISTINTIVOS POR MARCA

ComAp: single HMI · DSE: load sharing · DEIF: value for money · Cat: remote asset monitoring · Generac: N+1, serviceability · Trackunit: eliminate downtime · Aggreko: bridge the power gap · VoltaGrid: rapid deployment.

LO QUE NADIE DICE EN UN CASO

mixed-brand como titular · ROI de analítica predictiva · "same fleet, better numbers" · time-to-value del retrofit. Vocabulario libre que es exactamente el de Maximus + Sophia.

Fuente: Kanbina Lumina market intelligence dataset (SERP en vivo + índice de keywords), US desktop, 4-sep-2026; revalidado 9-sep. Tercer instrumento: jamás mezclar con Field Terms ni con el panel AI. AI Overview presente en 6 de 9 SERPs medidos. GEO/AEO: familias del panel de 72 (monitoring=4, controls=1, fleet=5, mission-critical=módulo data centers).

04 · IMPLICACIONES

Cinco brechas convierten el caso de power generation en el activo de prueba más barato del mercado.

- Un número vence a tres competidores. Ningún fabricante de control publica outcomes. El primer caso de EKU con un % medido out-prueba a ComAp, DSE y DEIF a la vez. **CONFIRMED**
- El titular mixed-brand está huérfano en las 24 marcas. ComAp lo muestra (Waukesha + Cummins juntos) y lo llama "flexibilidad". **CONFIRMED**

- **"Same fleet, better numbers" no lo reclama nadie.** Los cuantificadores logran sus cifras cambiando fuel o fierro, no con control sobre la misma flota. **WORKING HYPOTHESIS**
- **El ROI de analítica está ausente en toda la categoría.** El mejor caso de Cat Connect es "miró el nivel de fuel en un huracán". **CONFIRMED**
- **Formato ganador identificado:** abierto siempre, HTML con quote ejecutivo (plantilla Trackunit) + PDF de 2 páginas (plantilla Generac). Y custodiar las URLs: la mejor prueba de Mesa se rompió en su rebrand. **CONFIRMED**

▼ **Dónde encaja cada brecha en el PowerGen Case Study Playbook (abrir el mapeo)**

Brechas 1 y 4 alimentan la sección 02 del playbook (el número fuerte y una decisión tomada con Sophia). Brecha 2 la sección 03 (titular con N marcas). Brecha 3 el press release de la sección 04. Brecha 5 la sección 03 (página abierta, formato dual HTML + PDF) más una regla nueva: URLs de casos bajo custodia permanente.

Working foundation for executive review. Not approved external copy.

ES/EN · Fuentes primarias / primary sources 2-4 Sept 2026, revalidated 9 Sept (robots.txt open: 0

Disallow; Mesa source live) · claims per D05 ledger: **CONFIRMED** **WORKING HYPOTHESIS** ·

design per kanbina-deliverable-design v1.0 · Companion: PowerGen Case Study Playbook ·

Maximus Master Battlecard v1.3.

QA Gate Kanbina · PASS · 9-sep-2026 (Día 71) / 9 Sept 2026 (Day 71). 0 em dashes · claims

etiquetados según ledger D05 / claims labeled per the D05 ledger · volúmenes medidos en vivo

4-sep / volumes measured live 4 Sept · próximo pull / next pull: checkpoint Día 75 (~14-sep).